

Breaking the Waves

NOVATEC Yachts 董事長

陶君亮



Text by 翁健偉

Photography by Anchang Lin

俗話說「君子樂山，仁者樂水」，大自然始終是現代人生活的最佳紓壓方式。台灣四面環海，以往受限於法令限制，親近海洋的機會不多。以「諾瓦帝遊艇」品牌在兩岸行銷，縱橫國際遊艇市場三十多年的巨星造船董事長陶君亮，以自身多年的經驗，分享他的海陸人生暢意哲學。

縱橫四海拓展視野

陶君亮不只是造船，甚至還當過船員、跑過船。對航行大海的嚮往，源自於是童年時期在基隆港目睹大船靠港。「約六十年之前，在香港的舅媽搭船到基隆，看著船靠港、煙囪會噴煙，在我眼中看起來，就好像鐵達尼號那麼壯觀！」

這個畫面深深印在他的腦海，變成他的志願：「我要開船」。求學時聯考考上中國海專，「海專是五專，既少讀兩年大學，畢業就可以進入社會就業。當船員賺美金，在當時很稀奇」。加上以往並未開放出國觀光，當船員、空姐、空少，可以自由出國，感覺非常神氣，對他而言是非常有吸引力的行

業。「我會一點英文，每次靠港就到處去看、太多事情可以探索。」

船員生涯不僅除了增廣見聞，也培養了他的獨立性格與責任感，對日後創業非常有幫助。「一艘商船動輒都是幾百萬美金的價值，即使是現在，要把這麼大的規模交給一個年輕人，也是很罕見的，但當時二十二歲我就得負責了。」之後才因結婚放棄了跑船，進入遊艇公司工作，前後上了五年班。「覺得公司想法略微保守，沒有前景，想離職去創業。」而一位來自瑞士的遊艇客戶 Roland，因為意氣相投，便投資了五十萬美金，等值現在的五百萬美金，奠定了巨星造船的基礎。



台灣遊艇市場已開放

正式讓台灣遊艇產業從單純的製造業 逐步轉型到服務業與跨足休閒業

台灣一直有遊艇王國的美譽，主力始終是外銷，巨星造船三十多年來都以「NOVATEC」在國際市場上耕耘。直到六七年前中國市場開放，前去參展時發現需要一個中文品牌，經過腦力激盪後，「諾瓦帝遊艇」於焉誕生。「『諾』代表對產品與客戶承諾，『瓦』象徵猶如蓋房子不可或缺的磚瓦，『帝』意味著尊貴」。兩年前在台北國際會議中心參加品牌論壇時，他把握機會向馬英九總統建言，開放台灣遊艇市場，正式讓台灣遊艇產業從單純的製造業，逐步轉型到服務業，跨足休閒產業。

快意奔馳獨鍾英倫

談到自己欣賞的車子，陶君亮說從造船業者的立場看，一個是外型、一個是功能，而他偏愛的是英國車。「英國的工業是從蒸汽機的發明、工業革命開始，從那時起英國就是汽車的牛耳」。當然義大利的車子外型很炫、很時尚，但過了幾年就會被比下去。「買英國車煩惱比較少，也比較保值，折舊比較慢，三五年才改款，市場價值都不錯。英國設計的理念、機械參考數字會比較保守，無論是過彎等，都是很耐操的。」

他挑上 LAND ROVER 是欣賞其功能性，底盤比其它休旅車結構好，輪胎也比同級車大，還有油壓升降系統。「原本是英國陸軍用的車款，雖然外觀是四四方方的好像便當盒，但就是一種經典款造型、紮實的感覺，就算過小水溝、石子路，還是能很平穩的開過去。」

至於 JAGUAR，則有他欣賞的英國風格，從汽車工藝就能感受到皇家工藝血統。「有些汽車座墊的皮很好，可是半年、一年過去，被牛仔褲坐過就不行了」。但他覺得 JAGUAR 的內裝，一針一針都很紮實。「對我們這種 CEO，不需要開個『會發出嚇死人的聲音』的跑車；穿西裝可以開，穿牛仔褲可以開」。全車身鋁合金打造，開起車來沒有壓力，開入地下停車場也不會擔心卡到底盤。還有一點讓他很欣賞的，「開到一百一十公里的時候，尾翼會翹起來，很好玩。」

陶君亮說在造船業待久了，多少會有「外貌協會」的觀念，很在意汽車外型與內裝的美學，「從外表收尾來看，圓潤弧度很美；從內裝來看，儀表板、音響等都很好，操控性也不在話下。」

心懷志向壯遊七海

台灣遊艇市場開放近三年，除了帶動遊艇產業的成長，也促進許多港口轉型為遊艇碼頭。除了漁業署也開放漁港停放遊艇，還有以 OT 方式經營的碼頭。未來可望會有民間營運，具備完善設施，包含運動設施、餐廳、遊艇維修等全方位的遊艇俱樂部，替台灣休閒產業開啟新局。

不過大眾最好奇的是，究竟遊艇是否為高收入人士的專屬娛樂？陶君亮建議，入門新手不妨從幾個標準著眼，第一個是安全，選擇五十呎以上的船隻，安全係數比較高，透過錯置式的內裝空間運用，也能有八十呎遊艇的空間。「在海上表現可以到巡航速度 26 節，每節等於 1.852 公里，相對感覺很快。」

第二個是以分時度假的概念，三五好友一起買一艘遊艇，可以減輕經濟負擔。畢竟遊艇不像汽車，出門都需要靠它代步，大家可以彼此協調，找出需要用船的時機。「台灣南部除了一、二月天氣太冷，一年將近有十個月可以玩船。台灣遊艇開放有二十八個碼頭，平常停在北部碧砂漁港，天氣好就在淡水河附近跑跑；冬天就開到高雄，就近玩墾丁。」

第三個就是雇用船長，雖然規定購買遊艇要考駕照，但不見得每次出海都要自己開船，但好的船長可以省下許多麻煩，也更為安全。「海上開船不像開車有導航系統，還要注意海流、海象、淺灘、礁石區等潛在危險，需要有經驗的船長代勞」。而且每次出海後，都需花上兩三個小時清洗，不如請船長代勞。還有一個概念是，船長把遊艇開到想去的地方，船主與客人自己再搭飛機過去，可以省下航海的時間。「例如船停靠在澎湖，船東想去玩就搭飛機去，之後才駕駛遊艇探索各個離島。」

為了迎接有意入門的遊艇新手，諾瓦帝遊艇推出「頂級尊榮版」，就是全配備，包括導航設備、紅酒杯、牙刷，甚至卡拉OK的歌曲都預灌好了。「一般都是交船就是交空船，但諾瓦帝還有船身配色的色系可以挑選，一個價格全包」。簽約後也是一條鞭服務做到完，無論是船隻泊位、代訓船長、牌照、保險費等通通包辦，陶君亮最後說到：「買船不需要買煩惱。」

